

当社ビジネスモデルを通じた最適価値ご提供のために タブレットソリューションの販売会社を設立しました

株式会社 LIMNO(本社:鳥取県鳥取市、代表取締役社長:木村裕一)は、本年12月、当社タブレットソリューションの販売会社を設立しました。

■ サブスクリプションにより、お客様に最適な形態での価値提供が可能に

当社ビジネスモデル「Personalized HaaS プラットフォーム」は、多様なお客様の価値にお応えするサービスと、そのために最適なハードウェアをカスタマイズで実現するための共通基盤です。

そのベースは、Japan-Made の高品質な「ものづくり力」と、サービス価値を最大化・最適化する「カスタマイズ設計力」であり、ここで生み出される製品を、これまでは、お客様に売り切り(一括でのご購入)でご提供しておりました。

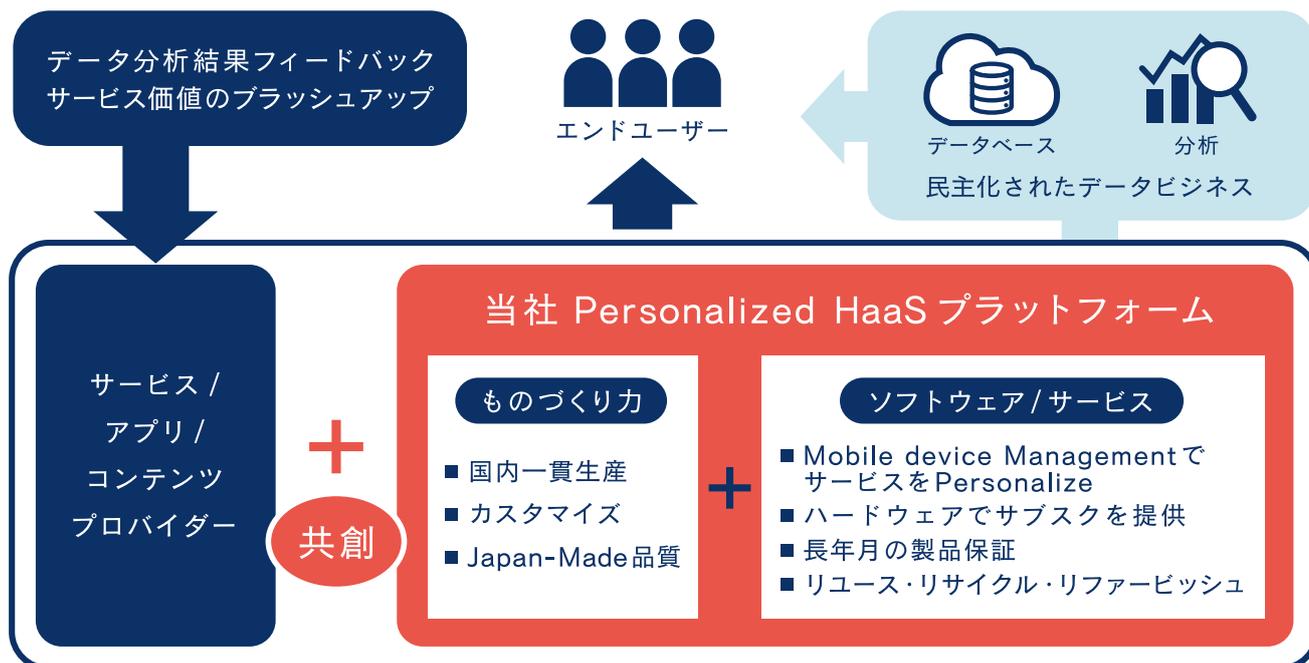
しかしながら、今般、お客様からの、「初期投資を抑制し、毎月のランニング費用で賄う形で導入したい」とのご要望にお応えするべく、長年月のご利用を保証できる当社の高品質の製品特性を活かして、サブスクリプション型の提供形態も導入し、その提供会社として、「LIMNO ソリューション販売合同会社」を設立しました。

今後は、販売会社を通じ、更に多くのお客様へ、最適な価値を広く、長くご提供して参ります。

● 販売会社 概要

[商号]	LIMNO ソリューション販売合同会社
[所在地]	鳥取県鳥取市立川町七丁目 101 番地
[代表社員]	株式会社 LIMNO (出資者であり当社が 100%出資)

● Personalized HaaS プラットフォーム



● サブスクリプション 概要

- [概要]
- ・当社タブレット(サービス含む)を毎月定額でご利用可能。初期費用不要。
 - ・サービス(MDM など)もカフェテリア方式で契約可能。
- [メリット]
- ・初期投資を抑制できます。
 - ・製品導入費用を平準化できます。
 - ・長年月での利用を保証します。

■ 皆さまの生涯に寄り添うソリューション

当社はこれまでも、幼児・子ども・学生向けの通信教育用端末をはじめ、通信カラオケ用端末、テーブルオーダー端末などを通じて、皆さまの快適・安心安全な暮らしをサポートして参りました。今後は、幼児からシニアまで、そして個々の多様性にもお応えしながら、人生 100 年時代とも言われる、お客様の生涯に寄り添うソリューションを提供して参ります。

● 当社タブレットソリューション



※DEI：ダイバシティ(多様性)・エクイティ(公平性)・インクルージョン(包括性)

<本件に関するお客様からのお問い合わせ先>
 株式会社 LIMNO 営業部
 E-mail : limno-sales@limno.co.jp
 URL : <https://www.limno.co.jp>

<その他、お問い合わせ先>
 株式会社 LIMNO 経営企画部
 E-mail : otoiwase1@limno.co.jp
 URL : <https://www.limno.co.jp>